

Curso de Gestão de Negócios e Empreendedorismo

Empreender é muito mais do que ser dono de uma empresa. Significa ter visão de negócio, saber tomar decisões estratégicas, gerenciar pessoas e coordenar projectos. Essas competências não são mais exclusividade de empresários, mas devem fazer parte de todo profissional que exerce ou quer exercer cargos de liderança.

Como essas competências não são comuns a todos os empresários, é por isso que a MCM desenvolveu este curso. O curso tem como objectivo, desenvolver habilidades fundamentais em gestão de negócios e empreendedorismo, identificar e executar estratégias que perpassam a área

O exercício do empreendedorismo exige atitudes certas e efectivas. Por isso, as disciplinas dessa especialização se dividem entre expositivas e práticas, com uso de metodologias activas, em que o participante actua como principal ator da sua formação. Os formadores também trazem para a sala de aula suas experiências e estudos de caso.

CONTEÚDOS DE FORMAÇÃO

Semana 1 (Empreendedorismo):

- Conceitos
- Tipos de empreendedorismo
- Características do empreendedor,
- Importância de empreendedorismo para a economia local
- Exercícios e simulações

Semana 2 (Inovação):

- Conceitos
- Tipos
- Processos para inovar
- Como criar um “oceano azul”
- Exercícios e simulações

Semana 3 (abrir uma empresa em Moçambique):

- Requisitos legais para registo (onde registar)
- Escolha de tipo de empresa
- Escolha de modelo fiscal apropriado
- Exercícios e simulações

Semana 4 (plano de negócios):

- Formulação estratégica
- Definição de produto
- Exercícios e simulações

Semana 5 (plano de negócios):

- Elaboração de plano de marketing
- Exercícios e simulações

Semana 6 (plano de negócios):

- Elaboração de plano de operações
- Exercícios e simulações

Semana 7 (plano de negócios):

- Elaboração de plano de gestão de recursos humanos
- Exercícios e simulações

Semana 8 (plano de negócios):

- Elaboração de plano financeiro
- Exercícios e simulações

Semana 9 (plano de negócios):

- Elaboração de plano financeiro
- Exercícios e simulações

Semana 10 (plano de negócios):

- Elaboração de plano financeiro
- Exercícios e simulações

Semana 11 (gestão de negócios):

- Liderança e motivação
- Exercícios e simulações

Semana 12:

- Apresentação dos trabalhos realizados pelos formandos